

PLANO DE RECUPERAÇÃO JUDICIAL

**VISÃO PROJETOS E ENGENHARIA EIRELLI - CNPJ/MF sob o n.º.
26.199.140/0001-24.**

**Processo de Recuperação Judicial com trâmite junto ao n.º 1011807-
07.2020.8.26.0161, perante a 2º Vara Regional de Competência Empresarial do
Foro Especializado da 1º RAJ (Região Administrativa Judiciária).**

São Caetano do Sul/SP



ABRIL/2021

**PLANO DE RECUPERAÇÃO JUDICIAL VISÃO PROJETOS
ENGENHARIA.**

ÍNDICE:

- 1- APRESENTAÇÃO DA EMPRESA E BREVE RELATO DO PEDIDO RECUPERACIONAL**
- 2- DOS FATOS E FUNDAMENTOS DO PEDIDO RECUPERACIONAL**
- 3- OBJETIVO ATUAL**
- 4- DO PLANO DE RECUPERAÇÃO JUDICIAL**
 - 4.1- ÁREA COMERCIAL**
 - 4.2- ÁREA ADMINISTRATIVA**
 - 4.3- ÁREA FINANCEIRA**
- 5- PROJEÇÃO DAS RECEITAS**
 - 5.1- PREMISSAS**
 - 5.2- PROJEÇÃO DE FATURAMENTO ANUAL**
 - 5.3- ANÁLISE GERAL**
- 6- PROPOSTA DE PAGAMENTOS AOS CREDORES**
 - 6.1- CREDORES CLASSE I – TRABALHISTAS**
 - 6.2- CREDORES CLASSES III E IV – QUIROGRAFARIOS E ME/EPP.**
- 7- MEIOS DE RECUPERAÇÃO**
- 8- CONSIDERAÇÕES FINAIS**
- 9- NOTA DE ESCLARECIMENTO**
- 10- CONCLUSÃO**
- 11- LAUDO DE BENS ANEXO.**

Elaborado pelo Engenheiro Claudio Elvênio Esteves Martuscelli; CREA/SP
nº 0601866331.



1. APRESENTAÇÃO DA EMPRESA E BREVE RELATO DO PEDIDO

A *Visão Projetos e Engenharia* é uma empresa especialista no ramo de Instalações Industriais na área de processamento de grãos em geral e panificação - (alimentícia), também é caracterizada por ser fabricante e importadora de equipamentos e atendendo a toda a indústria alimentícia e de bebidas do Brasil.

Em termos iniciais, a Recuperanda fornece equipamentos como silos, tubulações, estruturas metálicas, bem como promove a confecção de equipamentos transportadores de produtos e produtos em si mediante encomenda aos pedidos efetuados pelos clientes da empresa.

Reconhecida no seu mercado de atuação, adquirindo a confiabilidade de seus clientes ao longo destes anos, prezando pela eficiência e qualidade dos serviços e equipamentos prestados ou confeccionados, junto ao cerne de sua atividade empresarial.

A Recuperanda iniciou sua trajetória em Julho de 16 na Comarca de Diadema/SP, famosa por comportar seu polo industrial para empresas produtoras da atividade fabril e a prestação de diversos serviços.

Desde sua formação, acaba por atuar nas atividades de instalação e montagem industrial, manutenção de máquinas e equipamentos industriais, prestando serviços de engenharia mecânica, administração financeira, comércio varejista, fabricação de equipamentos industriais, dentre outros.

Contudo, sabe-se que a atividade empresarial não está alheia às várias intercorrências do cenário da economia nacional e internacional, as quais afetaram a solidez e a pujança de suas atividades; Vejamos.



2. DOS FATOS E FUNDAMENTOS QUE LEVARAM A EMPRESA AO PEDIDO DE RECUPERAÇÃO JUDICIAL E A APRESENTAÇÃO DO PRESENTE PLANO

É cediço que em 2017, o mundo vinha de uma crise mundial cujos efeitos deletérios não passaram despercebidos no Brasil. E mesmo por se tratar de o início de uma empresa, o início de ano foi ótimo e isso deixou bastante confiante com o que supostamente viria a acontecer no futuro.

Acreditando que a crise fosse ser superada com a troca de governo que fosse angariar novos ares para investidores estrangeiros no Brasil, iniciaram e investiram em diversos projetos, o que agregaria à empresa um faturamento importante que impactaria positivamente no resultado a curto e médio prazo.

Ocorre que uma forte crise política se iniciou decorrente de diversos fatos marcantes, gerando um verdadeiro reboiço econômico, fazendo com que as perspectivas positivas até então existentes por parte da empresa para aquele ano, se esvaíssem.

Com efeito, é de certo e notório conhecimento da sociedade brasileira a crise político/econômica/financeira ocorrendo até o presente momento em meio as diversas crises institucionais e os efeitos na econômica reflexos destes embates, corroborando ainda que, as atividades da empresa como importadora de equipamentos, sofre de forte impacto ao mercado externo em suas atividades.

Ademais, contudo, mesmo com todas as dificuldades de estar no início de sua jornada empresarial, a Requerente se manteve firme nos negócios, e continuou no seu ramo de atuação, e sempre honrando com suas obrigações para com seus funcionários e credores.

Posteriormente em 2018 adveio a greve dos caminhoneiros e o faturamento da empresa novamente decaiu, afetando consideravelmente o caixa que já estava fragilizado por conta da longa crise, uma vez que como que a aludida greve afetou toda a indústria, que se viu sem matérias primas para realização de seus serviços.

Neste contexto, o ramo de atuação da empresa em questão, dependia dos caminhões para entrega de matérias primas variadas para os seus serviços e assim foi afetada diretamente com a parada do setor.



Como se não bastasse à crise trazida pela greve dos caminhoneiros, a crise político-econômica voltou a prejudicar a economia, visto que com a delação da empresa JBS a economia estagnou, as vendas não aconteceram como previstas, dificultando ainda mais um cenário já caótico.

Nesta esteira, já havia gasto com materiais, contratação de mão de obras especializada, e teve de suportar todos estes prejuízos, e conseqüentemente houve uma grave perda de capital de giro e fluxo de caixa acarretando danos imensuráveis as finanças da empresa.

Observando que os autos em questão, somente obteve desfecho ao final de agosto de 2020, visto que tamanha era a crise na empresa que a Requerente se viu obrigada a efetuar um acordo no valor de R\$ 900.000,00 (Novecentos mil reais), visto o tamanho do rombo financeiro ocasionados pela situação em questão.

Assim pode-se perceber o quanto a empresa foi afetada por tal situação, visto que esperava receber ainda no ano de 2018, o valor de aproximadamente R\$ 2.000.000,00 (Dois milhões de reais) líquidos, pelos gastos que prestou a sua antiga cliente citada, e se viu obrigada a receber menos da metade do lucro que iria obter, R\$ 900.000,00 (Nove centos mil reais), pois caso contrário a situação ficaria insustentável e a empresa seria obrigada a fechar as portas.

Dentre outras práticas similares que foram praticadas contra a empresa Recuperanda, gerando assim o rombo e a verdadeira sangria financeira que necessita de remédios jurídicos para almejar a solubilidade da situação.

Desta feita, seguimos ao ano de 2019, com um novo cenário político (troca do Presidente da República) e maiores perspectivas de êxito do liberalismo econômico pela vertente que obteve maioria de votos nas câmaras legislativas, a perspectiva era de um recomeço, de um novo cenário econômico, com uma melhora de diversos setores da indústria, contudo esta previsão infelizmente não se concretizou, e mais uma vez 2019, foi um ano de recessão econômica e aumento da crise.

Foi um ano extremamente árduo e difícil, fornecedores, aluguéis tiveram atrasos frequentes, perdurando a situação apocalíptica financeira vivenciada pela empresa, gerando assim uma falta de mão de obra especializada, visto que a empresa não tinha condições de contratar mais funcionários, assim sem possibilidade de atender os pedidos dos clientes em um tempo aceitável como era de costume.

Se não bastasse tudo o que passou, a Recuperanda foi novamente surpreendida, de forma negativa, com a chegada da pandemia da Covid-19, que além das conseqüências para saúde, trouxe graves conseqüências financeiras de proporções globais, sendo um golpe fatal à economia e fluxo de caixa da empresa.



Com isso, a Recuperanda deixou de vender, de descontar os títulos e de receber o programado, e ainda tiveram que recomprar os títulos não pagos.

Os serviços já contratados, foram suspensos de 23 de março até 30 agosto. Com isso todo o pessoal que estava pronto para ser deslocado para novas obras teve de aguardar por 5 meses sem atividade gerando grande ociosidade

Para ilustração, trazemos à baila uma situação vivida em 2020, onde, com o quadro de funcionários bastante reduzido, porém mesmo assim a Recuperanda não está conseguindo pagar a folha de pagamento de seus funcionários corretamente, o que lhe causou diversos transtornos, e se viu obrigada a dispensar funcionários, não possuindo verbas necessárias sequer para quitar as rescisões salariais.

Ainda, os Bancos financiadores cortaram os créditos da Recuperanda, que por sua vez, não puderam recomprar os títulos que já foram descontados. Esses motivos, Vossa Excelência, levaram a Recuperanda ao extremo da crise financeira, não restando alternativa, a não ser recorrer ao judiciário para viabilizar seu soerguimento.

Em meio à crise, a força da marca fez com que os mais fiéis clientes colocassem pedido e solicitassem a prestação de serviços pela empresa, mesmo detendo plena consciência que o prazo de entrega será dilatado à depender da capacidade financeira – dinheiro em caixa – para produção das peças.

O que demonstra que a empresa tem capacidade para não somente se soerguer, mas vislumbrar o crescimento próspero e saudável de suas finanças.

É preciso ter em mente, ainda, que, nos algures da crise financeira, é necessário que haja uma ação que proteja os empresários em dificuldades, seus funcionários e a coletividade de credores como um todo, a fim de que possa equacionar seu passivo e proteger seus ativos, de modo a garantir a continuidade das atividades econômicas em benefício de toda a sociedade.

É justamente para a efetiva superação desse cenário, que surge a necessidade deste processo de recuperação judicial, cuja finalidade é de ajustar o caixa da Recuperanda, buscando o equilíbrio financeiro exigido para pagamento dos seus débitos por meio do presente plano de reestruturação.



3. OBJETIVO ATUAL

Obedecendo aos princípios fundamentais cravados junto ao artigo 47º da Nova LRF/21., estabelecendo o entendimento condutor ao longo de todo o processo de Rec. Judicial, de forma que o Estado, através do Poder Judiciário, possa dar suporte à empresa com reais chances de recuperação, harmonizando e tutelando os interesses de toda a coletividade sujeita ao concurso.

Portanto, os princípios percebidos no artigo supracitado, cujo caráter de orientação bussolar à aplicação aos casos concretos, proveito à ser alcançado é viabilizar a superação da situação de crise econômico-financeira ultrapassada, a fim de permitir a manutenção da fonte produtora e de renda/emprego dos trabalhadores e sobretudo aos interesses dos credores, promovendo assim, sua preservação da empresa e de sua função social e o estímulo à atividade econômica junto do período de retomada pós pandemia da covid-19.

Como diretrizes do presente plano recuperacional, a empresa que vos apresenta, tende a promover a readequação estrutural, reduzindo sua atividade produtora para galpão de menor estrutura e onerosidade.

Prezando pela manutenção e prosseguimento da atividade prestando os exatos mesmos serviços, porém estabelecendo maior enfoque à qualidade junto aos produtos e serviços de maior rentabilidade, alterando-se todo o processo de atuação atendendo as novas condições sociais e econômicas vivenciadas pelo mercado atual.

Destarte, o escopo do plano recuperacional é promover o retorno à finalidade da atividade empresarial além das questões pecuniárias e financeiras, almejando de fato retornar ao seu devido local de destaque e excelência combinando qualidade com celeridade aos serviços que presta e a confecção de ferramentas e demais peças e maquinários.

4. PLANO DE REESTRUTURAÇÃO OPERACIONAL

Através de sua equipe de coordenação, a empresa elaborou o presente plano de reestruturação empresarial, financeira, operacional, baseando-se nas premissas da preservação da atividade empresarial e de sua função social.

Assim como reiterando a sua preocupação em adimplir seus débitos junto de toda coletividade de credores, promovendo como consequência ao ajustamento de suas dívidas e da superação da crise momentânea vivida pela empresa consequentemente preservando também sua função social e o presente projeto almejando o objetivo de retornar à sua boa saúde financeira e econômica, aderindo em sua rentabilidade o princípio da finalidade de obter lucros por meio da atividade.



Ajustando o valor líquido necessário para permitir a liquidação dos débitos e a manutenção de sua viabilidade ao longo de 3 anos (72 meses) como prazo máximo para equacionamento das dívidas, obedecendo as excepcionalidades de prazos como os prioritários trabalhistas no prazo de 1 ano (12 meses).

O que depende não somente da superação da crise econômica e do recesso causado pela pandemia de covid-19, valendo observar que se a recuperação for mais célere do que está desenhando como prevista para os próximos meses, a presente liquidação poderá ocorrer em período inferior ao supracitado no parágrafo anterior.

Portanto, o presente plano leva em consideração o alongamento das consequências da crise econômica e do recesso financeiro vivenciado atualmente, apresentando-se como uma alternativa de solução ao atual endividamento, angariando fôlego ao mercado e toda a coletividade de credores promovendo o fluxo de renda em sentido macroeconômico e promovendo o aquecimento do mercado após a superação da fase pandêmica vivenciada.

Do mesmo modo, o ajuste do seu caixa promovendo a dilação dos prazos dos pagamentos mediante o ajuste de deságio e parcelamento equivalente, com o compromisso da empresa Recuperanda em promover alterações em seu *modus operandi*, identificando e corrigindo de plano a sangria financeira fundamentando tais alterações que serão expostas no presente plano, abrangesse ainda como pilar de sustentação a sua capacidade de geração de caixa e superação da crise.

As medidas apresentadas abaixo estão sendo incorporadas a um planejamento para período de 3 (três) anos e estão fundamentadas nas seguintes decisões estratégicas por área respectiva.

4.1 ÁREA COMERCIAL.

No tocante ao tema da área comercial da empresa Recuperanda, a mesma expõe no presente tópico que passará por reestruturação parcial desta área, realizando as seguintes análises e alterações conforme as alíneas descritas.

A promoção de sua reestruturação parcial e comercial, promovendo maior foco nas atividades e produtos de maior rentabilidade à empresa.

Não há de olvidar-se acerca de que realizará os mesmos serviços, reiterando ainda acerca das mudanças que estão sendo concluídas mudanças



para estrutura de menor custo visando focalizar suas atividades aos mesmos serviços com enfoque aqueles de maior rentabilidade.

De todo modo, elaborar plano de ação visando à realização de parcerias estratégicas visando fortificar-se junto ao voraz mercado, conjuntamente com outras empresas e empresários da região e que possuam o mesmo ramo de atuação.

Dentre as medidas, compreende a troca de prestadores de serviços que acabam onerando demasiadamente à empresa sem efetivamente, sustentar o amparo e a digna prestação equivalente.

Podemos elencar também a elaboração de plano orçamentário de vendas ao final de cada ano conjuntamente com o plano de gastos em função de vendas sob análise do faturamento final à cada período anual.

4.2 *ÁREA ADMINISTRATIVA*

Já com relação à área administrativa da empresa Recuperanda, a mesma expõe no presente tópico que passará por reestruturação parcial desta área, realizando as seguintes análises e alterações conforme descritas.

Compreendendo dentre estas ações, à mudança de galpão cuja prática de valores girava em torno de R\$ 20.000,00 dentre as despesas de alugueres e encargos, para galpão de menor tamanho que possa atender suas necessidades nesse período de diminuição da atividade empresarial, cujas expensas entre alugueres e encargos giram atualmente em torno de R\$ 5.000,00 conforme contrato já juntado aos autos do processo principal.

Ademais, estabelecerá momentaneamente programa de redução de seu quadro funcional e dos gastos laborais com horas extras e reduzindo despesas fixas, evitando gastos sem necessidade neste momento e localizando o local da sangria financeira e apenas agindo mediante planejamento estratégico, quando for permitido, após recuperar a boa saúde econômica que possui.

Para que haja a preservação da função social da empresa, bem como sustentando e ressaltando novamente acerca da redução do quadro laboral *é de caráter momentâneo.*

Após o vislumbre de melhora em seu quadro financeiro e econômico, promoção ao soerguimento da empresa e do cenário econômico, é de imenso destaque mencionar as ações da Recuperanda para contrapor a redução momentânea.



Desta feita, em contraponto à medida anterior, conforme for desenvolvendo-se a retomada econômica e a reestruturação da empresa, almejará concluir medidas de fortalecimento de políticas de recursos humanos mediante a reavaliação de planos de carreira baseando-se em metas e resultados, estabelecendo também a elaboração de procedimentos específicos de seleção de seus funcionários e colaboradores internos, baseando-se nas premissas da capacidade e competência.

Corroborando, promoverá também a elaboração de programa de estágios junto às faculdades de engenharia da região, dentre estas compreendemos o renomado Instituto Mauá de Tecnologia, Universidade de São Caetano do Sul, Universidade Federal do ABC dentre outras, valorando as questões supracitadas acerca de plano de carreira e promovendo sua função social balizando seus interesses conjunto aos interesses da região em sentido macroeconômico considerando o potencial da região do ABC paulista para o ramo.

Dentre outras medidas, podemos elencar o fortalecimento à práticas de procedimentos internos de organização desde a alteração do seu *modus operandi* na escala de produzir e comercializar produtos e serviços, até meios de angariar maior visibilidade junto ao mercado através de medidas de publicidade e marketing condizentes com seu aporte financeiro e com a legalidade estrita, sempre respeitando este plano e seu devido cumprimento sob pena de arcar com as penas da lei falimentar.

Citamos também aquelas medidas de responsabilidade estratégica para tomadas de decisões, dentre estas, o acompanhamento de profissionais da administração, gestão e contabilidade, conjuntamente com a análise dos relatórios promovidos pela administradora judicial nomeada que possui arsenal de contadores, visando localizar e estancar os erros administrativos e de gestão porventura praticados.

Portanto, sanear e estancar o rombo financeiro, para então estabelecermos metas de alcance razoáveis e satisfatórias que contentem aos credores e as relações de mercado visando não somente o prosseguimento de sua atividade, mas promovendo medidas visando inicialmente seu fortalecimento junto ao ramo de atuação e sua saúde empresarial para após almejar maiores alçadas como o lucro e a manutenção de sua função social concomitantemente ao seu crescimento como empresa e da região do ABC.

A Recuperanda, ainda aplicará em suas novas diretrizes empresariais, a realização da análise SWOT, dado o conceito por Philip Kotler, em sua obra "Administração de Marketing", como *a avaliação global das forças, fraquezas, oportunidades e ameaças é denominada análise SWOT (dos termos em inglês strengths, weaknesses, opportunities, threats.)*.



Aqui se faz obrigatória à menção ao *Sr. Albert Humphrey*, desenvolvedor e criador desta matriz de análise durante a década de 60 na Universidade de Stanford, nos Estados Unidos da América.

Compreendendo esta ferramenta entre a análise da empresa sob duas esferas distintas, sendo as esferas internas e externas respectivamente.

A *Análise SWOT* é um simples procedimento sistemático, cujo objetivo basicamente compreende em posicionar/verificar, de maneira metodológica simples, a posição estratégica de uma determinada empresa em seu ramo de atuação, citada por pesquisadores da área de gestão e marketing como possibilidade de utilização para fazer qualquer tipo de análise de cenário ou ambiente, desde a criação de um site à gestão de uma multinacional, na visão destes estudiosos.

Da seguinte maneira podemos elencas as análises focadas ao ambiente interno, onde serão identificados os pontos fortes e as fraquezas de uma empresa, para então sanar suas debilidades e restaurar seus aspectos positivos à sua plenitude e visando o aprimoramento; Já em análise do ambiente externo, onde estarão as ameaças e as oportunidades de desmazela e ou crescimento de mercado, para então promover medidas protetivas ou de expansão aos negócios.

Dentre as ações internas visando sanar sua debilidade marcada pela baixa visibilidade de mercado, a empresa pretende alavancar o setor de marketing mediante conforme for sua situação econômica retornando ao devido crescimento, a contratação de funcionários de Marketing e uma equipe de vendas cuja função basilar seja de promover análises e orientações.

Em derradeiro, também serão de suma importância os relatórios acerca dos preços praticados no mercado pela concorrência, elaboração de meios de comunicação com os clientes consumidores de bens e serviços para avaliar a qualidade da prestação do serviço, elevando a reputação da empresa e o seu crescimento junto ao mercado sendo demarcada a empresa em momento futuro pela satisfação e retenção dos clientes.

Outras práticas que serão concretizadas para melhor administração da empresa, conforme sua situação econômica for se adequando a equalização do passivo, promover a contratação interna de profissionais de gestão financeira e matemática interna, de igual maneira embarcará o investimento em softwares financeiros empresariais e administrativos para o pleno auxílio da boa gestão.

Deste modo, deixando periodicamente para trás práticas ancestrais como a utilização de elaboração manual das planilhas de pagamentos e descontinuando a prestação de serviços de contadores e profissionais de gestão externos, para centralizar a sua gestão internamente pelos responsáveis da gestão empresarial, eliminando intermediários externos e conseqüentemente



cortando custos aos serviços prestados e promovendo a oportunidade trabalhista à profissional da contabilidade para laborar internamente.

Ainda, conforme mencionado em relação à alteração de seu *modus operandi*, a Recuperanda determinará o melhor saneamento de sua capacidade produtiva alinhada com a aplicação do melhor conhecimento técnico e a rentabilidade da produção, para determinar os melhores produtos e serviços comercializados e focando inicialmente em fortificar-se nestes pontos positivos concomitantemente aos remédios administrativos e financeiros que estarão sendo aplicados, para após retornar à expansão de sua atuação no ramo de atividades e maiores rendas e lucros.

Promovendo a elaboração de planos de estágio e de carreira à seus funcionários agindo com empreendedorismo cominada com liderança empresarial, para fortificar as relações internas e salutar melhor manutenção da fonte de renda dos funcionários e o tratamento de bilateral entre os trabalhadores e a empresa.

A Recuperanda deposita suas expectativas para que, agindo nestes termos, possa promover o bem estar social à classe de credores, em especial promovendo o bem estar da classe trabalhadora, as perspectivas de retomada econômica serão proveitosas e por consequência poderá gerar maior renda líquida para desonerar o seu passivo junto aos demais credores.

Quanto à análise *SWOT* ao ambiente externo, este é composto por fatores que existem fora dos limites da organização e do bom andamento dos procedimentos internos, mas que, todavia, de alguma forma, exercem influência sobre ela.

Este é um ambiente de análise sobre o qual não existe controle, mas que para que haja o bom planejamento estratégico para a tomada de ações, deve ser monitorado com relevante atenção e de modo contínuo, para que seja preparada e analisada qual a melhor decisão de cunho gerencial à ser tomada junto aos fatores externos.

Estes fatores externos comumente são subdivididos em fatores macro ambientais (questões políticas, demográficas, tecnológicas, econômicas etc.) e fatores micro ambientais (fornecedores, parceiros, consumidores e etc) que devem ser constantemente acompanhados, antes e após a definição das estratégias da empresa, eis que poderão ser alteradas em conformidade à apresentação fática de cada caso.

Sem prejuízo, por meio deste acompanhamento das questões de análise externa aos controles organizacionais da empresa Recuperanda, será possível identificar em tempo hábil as oportunidades e as ameaças que se apresentam.



Finalmente, se considerarmos que os fatores externos influenciam homoganeamente todas as empresas que atuam em um mesmo mercado e ramo de atuação, podemos afirmar que será promovida uma espécie de darwinismo empresarial, cuja ideia principal contempla que somente aquelas mais aptas à sobrevivência melhor se identificarão as mudanças e aptidão, é que conseguirão tirar melhor proveito das oportunidades e/ou sofrendo uma menor quantidade de danos e ameaças.

Para facilitar a análise SWOT, podemos dividir o ambiente externo em dois conjuntos de fatores, sendo as forças macro e micro ambientais.

As forças macroambientais, são distinguidas em conceitos demográficos, econômicos, regulatórios, políticos, tecnológicos dentre outros, como exemplo podemos citar o acesso a uma nova tecnologia que os concorrentes ainda não dominam; atos políticos como isenções de IPI e outros impostos para determinados insumos; queda da taxa de juros; câmbio favorável à importação de determinada matéria-prima conforme expertise e conhecimento de mercado, dentre outras.

Podemos citar como exemplo de ameaças macro ambientais, mudança de hábitos de consumo da população que não se interessam mais por seus produtos; problemas climáticos causando aumento de preços de um insumo importante para a empresas; aumento de impostos; a Pandemia da Covid-19 principalmente.

Por fim, adentraremos nas explicações das forças micro ambientais conforme o método analítico supracitado, tais forças são compreendidas pelas concorrentes, clientes, distribuidores, fornecedores, falta de crédito na praça por dividas com instituições bancárias, dentre outras, como a exploração do seleiro de profissionais da engenharia que é a região do ABC paulista.

Corroborando ainda acerca das questões de forças micro ambientais de fator externo, compreendemos como a análise de mercado da concorrência e a firmação de parcerias estratégicas com outros empresários do mesmo ramo, visando o fortalecimento comum com a unicidade de recursos à título de exemplo, blindando-se de tais ameaças e visando oportunidades de crescimento como empreendedor.

Por fim, conclui-se que a alteração ao organograma da empresa se faz imprescindível eis que neste caso, será necessário retrain a empresa para viabilizar sua saúde econômica e financeira, para após voltar ao devido crescimento e expansão que se espera da atividade empresarial.



4.3 ÁREA FINANCEIRA

Já com relação à vertente financeira, a Recuperanda expõe no presente tópico que passará por reestruturação parcial desta área, realizando as seguintes análises e alterações conforme descritas.

Buscará junto ao mercado financeiro, novas linhas de créditos menos onerosas e novos parceiros comerciais, bem como poderá promover cessões de créditos visando o levantamento de recursos para viabilizar o seu soerguimento empresarial.

Ademais, além das diversas medidas já expostas ao longo do presente plano de recuperação judicial, a empresa elaborará plano de redução de custos fixos para melhoria das margens operacionais dos recebíveis e pagáveis.

5. PROJEÇÃO DAS RECEITAS

A projeção das receitas promovidas em vista de cenários positivos e negativos, para melhor elaboração do planejamento gerencial da empresa em recuperação.

Para que não surtam dúvidas aos credores, a *VISÃO PROJETOS*, traz à tona planilha de planejamento mensal previstas para o próximo ano a contar de maio do corrente (2021).

Esta planilha foi elaborada pensando nas previsões que tais alterações estão acarretando junto ao aspecto financeiro, assim como desde já esclarece que irá ser atualizada mensalmente comparando as metas e adequando para manter a capacidade financeira definida ao item “OUTROS/dividas fornecedores”

	Previsto	%
FATURAMENTO BRUTO	540.000,00	
IMPOSTOS	79.650,00	14,75%
FATURAMENTO LÍQUIDO	460.350,00	
DESPESAS COM PESSOAL		
SALÁRIOS	135.000,00	25,00%
PROVISÃO 13o. SALÁRIO	11.250,00	2,08%
PROVISÃO FÉRIAS	11.250,00	2,08%
PROVISÃO 1/3 FÉRIAS	3.712,50	0,69%
RESCISÃO	15.000,00	2,78%
DESPESAS COM TREINAMENTO	1.350,00	0,25%

DIÁRIAS	22.950,00	4,25%
REFEIÇÃO	16.200,00	3,00%
TRANSPORTE FUNCIONÁRIOS	16.200,00	3,00%
DESPESAS DE HOSPEDAGEM	4.050,00	0,75%
DESPESAS DE VIAGEM	4.050,00	0,75%
ENCARGOS		
FGTS S/ SALÁRIOS	10.800,00	2,00%
FGTS S/ PROVISÃO 13o. SALÁRIO	900,00	0,17%
FGTS S/ PROVISÃO FÉRIAS	900,00	0,17%
FGTS S/ PROVISÃO 1/3 FÉRIAS	297,00	0,06%
INSS FUNC. S/ SALÁRIOS	39.204,00	7,26%
INSS FUNC. S/ PROVISÃO GERAL	6.750,00	1,25%
MATÉRIA PRIMA		
MATÉRIA PRIMA	18.900,00	3,50%
SERVIÇOS DE TERCEIROS		
MÃO DE OBRA	21.600,00	4,00%
MATÉRIA PRIMA	0,00	0,00%
LOCAÇÃO DE EQUIPAMENTOS	5.400,00	1,50%
FRETE	5.400,00	1,00%
SERVIÇOS GERAIS	0,00	0,00%
DESPESAS DIVERSAS		
SEGURANÇA - EPI	5.400,00	1,00%
MATERIAL DE CONSUMO	5.400,00	1,50%
FERRAMENTAL	5.400,00	1,00%
ATIVO FIXO	5.400,00	1,00%
CAIXA DIVERSOS	5.400,00	1,00%
CUSTO FÁBRICA DIVERSOS	0,00	0,00%
TOTAL CUSTO OBRA	378.163,50	70,03%
TOTAL CUSTO VARIÁVEL	457.813,50	84,78%
MARGEM CONTRIBUIÇÃO	82.186,50	15,22%
CUSTOS FIXOS		
ESCRITÓRIO	15.000,00	2,78%
CUSTO VISÃO VENDAS	15.000,00	2,78%
DESPESAS FINANCEIRAS BANCOS	2.500,00	0,46%
TOTAL CUSTOS FIXOS	32.500,00	6,02%
CUSTO TOTAL	490.313,50	90,80%
RESULTADO OPERACIONAL	49.686,50	9,20%
CUSTO FINANCEIRO JUROS	3.000,00	0,56%
CAPITAL DE GIRO	10.000,00	1,85%
OUTROS / dividas fornecedores	33.000,00	6,11%
ONUS FINANC. S/ INADIMPLENCIA	0,00	0,00%
TOTAL CUSTOS NÃO OPERACIONAIS	46.000,00	8,52%
RESULTADO ECONÔMICO	3.686,50	0,68%

5.1 PREMISSAS

A projeção das receitas atualizadas mensalmente, observarão as seguintes premissas quais promovidas em vista de cenários positivos e negativos, para melhor elaboração do plano diretor gerencial da empresa Recuperanda.

Neste aspecto, a projeção da receita bruta dos próximos anos, foi levada em consideração com a previsão de vendas de acordo com a perspectiva de avanço em área de atuação; A previsão futura de vendas tem como referência o histórico de vendas, assim como a análise de possibilidades futuras. Se considerando a expectativa de investimentos no setor que atuamos (análise mercadológica).

Sendo assim, também fora destacada toda a variação de gastos e entradas onde terão que estar em comum acordo, ou seja, está sendo previsto manter a proporcionalidade entre gastos e faturamentos para viabilizar solução ao adimplemento do passivo sujeito e não sujeito ao plano.

O volume inicial projetado das receitas está de acordo com capacidade operacional da empresa que por ser prestadora de serviços consideramos que para cada novo serviço/obra de instalação é montada a estrutura no próprio local de atuação da empresa.

A parte de fornecimento e fabricação de equipamentos estão sendo buscadas parcerias viáveis com outras empresas do ramo.

Vale a observação acerca que a variação do faturamento anual está conectado diretamente a renovação e/ou ampliação da investimentos das empresas do ramo em que atuamos.

A previsão de investimento deste primeiro semestre no segmento que atuamos (área alimentícia) foi paralisada devido ao panorama atual de pandemia e com previsão de reaquecimento a partir do segundo semestre, isto na melhor das previsões.

Conseqüentemente irá refletir nas atividades da empresa em recuperação e por conseqüência afetar o seu soerguimento.

De todo modo, segundo análise de mercado há grandes probabilidades do setor obter investimentos nos próximos 5 anos consecutivos, conseqüentemente, a Recuperanda considera veementemente a possibilidade de acompanhar a perspectiva com o papel de destaque em seu soerguimento da atividade econômica e a retomada econômica esperada ao período pós-pandêmico.



Por óbvio, os valores dos serviços e equipamentos não contemplam o efeito inflacionário. Por ser uma projeção de longo prazo, torna-se inviável estimar este indicador de modo adequado e inequívoco. Esclarecendo que toda e qualquer variação inflacionaria irá ser repassada para a previsão destas estimativas.

5.2 PROJEÇÃO DE FATURAMENTO ANUAL.

Com base aos demonstrativos anexos, a projeção de faturamento anual com base nas hipóteses de soerguimento empresarial, é exposta da seguinte maneira.

ANO 1	ANO2	ANO 3
R\$	R\$	R\$
6.480.000,0	7.560.000,0	8.040.000,0
0	0	0

Neste cerne de entendimento, observa-se que, na hipótese de manutenção desta previsão, teremos a estabilidade das metas de pagamentos aos credores, assim como um resultado operacional que permitirá e facilitará ao ressarcimento das dívidas atuais, conforme constata-se abaixo:

	ANO 1	%	ANO 2	%	ANO 3	%
FATURAMENTO BRUTO	6.480.000,00		7.560.000,00		8.040.000,00	
IMPOSTOS	955.800,00	14,75%	1.115.100,00	14,75%	1.185.900,00	14,75%
FATURAMENTO LÍQUIDO	5.524.200,00		6.444.900,00		6.854.100,00	
DESPESAS COM PESSOAL						
SALÁRIOS	1.620.000,00	25,00%	1.911.600,00	25,29%	2.008.800,00	24,99%
PROV.13o. SALÁRIO	135.000,00	2,08%	159.300,00	2,11%	167.400,00	2,08%
PROVISÃO FÉRIAS	135.000,00	2,08%	159.300,00	2,11%	167.400,00	2,08%
PROVISÃO 1/3 FÉRIAS	44.550,00	0,69%	52.569,00	0,70%	55.242,00	0,69%
RESCISÃO	180.000,00	2,78%	180.000,00	2,38%	180.000,00	2,24%
DESP. TREINAMENTO	16.200,00	0,25%	19.116,00	0,25%	20.088,00	0,25%
DIÁRIAS	275.400,00	4,25%	324.972,00	4,30%	341.496,00	4,25%
REFEIÇÃO	194.400,00	3,00%	229.392,00	3,03%	241.056,00	3,00%
TRANSP. FUNCION.	194.400,00	3,00%	229.392,00	3,03%	241.056,00	3,00%
DESPESAS DE HOSPED.	48.600,00	0,75%	57.348,00	0,76%	60.264,00	0,75%
DESPESAS DE VIAGEM	48.600,00	0,75%	57.348,00	0,76%	60.264,00	0,75%
ENCARGOS						
FGTS S/ SALÁRIOS	129.600,00	2,00%	152.928,00	2,02%	160.704,00	2,00%
FGTS S/ PROVISÃO 13o. SALÁRIO	10.800,00	0,17%	12.744,00	0,17%	13.392,00	0,17%
FGTS S/ PROVISÃO FÉRIAS	10.800,00	0,17%	12.744,00	0,17%	13.392,00	0,17%

FGTS S/ PROVISÃO 1/3 FÉRIAS	3.564,00	0,06%	4.205,52	0,06%	4.419,36	0,05%
INSS FUNC. S/ SALÁRIOS	470.448,00	7,26%	555.128,64	7,34%	583.355,52	7,26%
INSS FUNC. S/ PROV. GERAL	81.000,00	1,25%	95.580,00	1,26%	100.440,00	1,25%
MATÉRIA PRIMA						
MATÉRIA PRIMA	226.800,00	3,50%	264.600,00	3,50%	281.400,00	3,50%
SERVIÇOS DE TERCEIROS						
MÃO DE OBRA	259.200,00	4,00%	302.400,00	4,00%	321.600,00	4,00%
MATÉRIA PRIMA	0,00	0,00%	0,00	0,00%	0,00	0,00%
LOCAÇÃO DE EQUIPAMENTOS	64.800,00	1,50%	75.600,00	1,50%	80.400,00	1,50%
FRETE	64.800,00	1,00%	75.600,00	1,00%	80.400,00	1,00%
SERVIÇOS GERAIS	0,00	0,00%	0,00	0,00%	0,00	0,00%
DESPESAS DIVERSAS						
SEGURANÇA - EPI	64.800,00	1,00%	75.600,00	1,00%	80.400,00	1,00%
MATERIAL DE CONSUMO	64.800,00	1,50%	75.600,00	1,50%	80.400,00	1,50%
FERRAMENTAL	64.800,00	1,00%	75.600,00	1,00%	80.400,00	1,00%
ATIVO FIXO	64.800,00	1,00%	75.600,00	1,00%	80.400,00	1,00%
CAIXA DIVERSOS	64.800,00	1,00%	75.600,00	1,00%	80.400,00	1,00%
CUSTO FÁBRICA DIVERSOS	0,00	0,00%	0,00	0,00%	0,00	0,00%
TOTAL CUSTO SERVIÇOS	4.537.962,00	70,03%	5.309.867,16	70,24%	5.584.568,88	69,46%
TOTAL CUSTO VARIÁVEL	5.493.762,00	84,78%	6.424.967,16	84,99%	6.770.468,88	84,21%
MARGEM CONTRIBUIÇÃO	986.238,00	15,22%	1.135.032,84	15,01%	1.269.531,12	15,79%
CUSTOS FIXOS						
ESCRITÓRIO	180.000,00	2,78%	192.000,00	2,54%	204.000,00	2,54%
CUSTO VISÃO VENDAS	180.000,00	2,78%	192.000,00	2,54%	204.000,00	2,54%
DESPESAS FIN. BANCOS	30.000,00	0,46%	30.000,00	0,40%	30.000,00	0,37%
TOTAL CUSTOS FIXOS	390.000,00	6,02%	414.000,00	5,48%	438.000,00	5,45%
CUSTO TOTAL	5.883.762,00	90,80%	6.838.967,16	90,46%	7.208.468,88	89,66%
RESULTADO OPERACIONAL	596.238,00	9,20%	721.032,84	9,54%	831.531,12	10,34%
CUSTO FINANCEIRO JUROS	36.000,00	0,56%	36.000,00	0,48%	36.000,00	0,45%
CAPITAL DE GIRO	120.000,00	1,85%	120.000,00	1,59%	120.000,00	1,49%
OUTROS / dividas forneced.	396.000,00	6,11%	396.000,00	5,24%	396.000,00	4,93%
ONUS FIN. S/ INADIMPLENCIA	0,00	0,00%	0,00	0,00%	0,00	0,00%
T CUSTOS NÃO OPERAC.	552.000,00	8,52%	552.000,00	7,30%	552.000,00	6,87%
RESULTADO ECONÔMICO	44.238,00	0,68%	169.032,84	2,24%	279.531,12	3,48%

5.3 ANÁLISE GERAL.

Em conclusão, a análise geral que se faz do presente plano, é que visando angariar parcerias ao mercado, fortificando suas relações efeito da alavancagem operacional, a ponto de reduzir os custos fixos mensais e a onerosidade aos cofres da empresa.

Neste aspecto, ressalva que ao concretizarem-se as parcerias, com a ressalva necessária que não estão sendo cometidos esforços de atuação do

sócio ao mercado de atuação, o efeito da alavancagem será favorável para a boa saúde econômica e financeira da empresa eis que se houver a injeção de ativos externos pelas futuras parcerias, poderá inclusive angariar maior aumento à média anual de faturamento contrapostos aos gastos e à melhor aferição de lucro.

Conforme apresentado a projeção de lucro líquido apurado ao final de cada ano/ mês, é suficiente para o pagamento da proposta aos credores e aos pagamentos não sujeitos aos efeitos da recuperação judicial à longo prazo, observando que não sujeitos serão buscadas composições mediante parcelamento.

Desta forma fica demonstrado a viabilidade da superação da situação de crise econômico-financeiro da Visão Engenharia, permitindo que seja mantida a fonte produtora de emprego dos trabalhadores e os interesses dos credores, promovendo assim a preservação da empresa, sua função social e o estímulo à atividade econômica.

6. PROPOSTA DE PAGAMENTO AOS CREDORES DA RECUPERAÇÃO JUDICIAL

Primordialmente para adentrar neste aspecto de pagamento às classes de credores, a empresa vem aos credores propor, proposta de pagamentos condizentes com a capacidade de pagamento demonstrada pelas projeções econômicas financeiras.

Vale a devida observância que se o plano aqui apresentado for descumprido, sofrerá as devidas penalidades imputadas pela lei falimentar e a conversão do processo de recuperação judicial em falência.

Neste sentido, a empresa utilizando dos meios em plena conformidade com relação ao disposto junto ao artigo 50º e incisos da Lei. 14.112/20.

Vem a coletividade de credores, promover de modo sucinto e célere, a apresentação do presente plano com o intento de liquidar o passivo devido nas condições abaixo expostas utilizando dos instrumentos legais para adequar a realidade da empresa para a nova realidade financeira ultrapassada.

Para que não surjam dúvidas acerca da presente proposição de pagamento às classes de credores, considerando a real capacidade de pagamento da devedora e a importância do prosseguimento da atividade.

Nestes termos, ressalta que a importância do prosseguimento da atividade é de vital necessidade para a retomada econômica e o aquecimento da



economia regional do ABC paulista e conseqüente movimentando capital de giro junto ao mercado interno estadual e nacional.

Informando ainda que eventuais sugestões serão muito bem aceitas pela empresa Recuperanda, visando resguardar seus trabalhadores e credores e atender plenamente a função social além de ampliar a instrumentalidade do presente plano e caracterizando a boa-fé e cooperação com estes.

Ademais, porventura surgirem modificações ou eventuais novos créditos sujeitos ao presente plano, estes poderão ser incluídos em Quadro Geral de Credores mediante habilitações e divergências tanto pela fase administrativa quanto judicial de habilitações e divergências de créditos, nos termos do art.7º e 9º, LRF, nos prazos estabelecidos.

Por fim, os créditos serão distinguidos pelas classes de credores, sendo estas I – Trabalhistas; III e IV – Quirografários e beneficiários fiscais EPP e ME.

6.1 CLASSE I - CREDORES TRABALHISTAS

Os credores trabalhistas receberão o seu crédito mediante a aprovação do presente plano recuperacional, nos termos do art. 45º e suas alíneas e incisos, sujeitas ainda à alteração e promoção da análise mediante eventuais sugestões dos credores e evolvidos ao procedimento.

Nos termos do art. 54º da LRF a empresa expõe junto à coletividade de credores e em especial aos seus trabalhadores, acerca do prazo máximo para pagamento dos credores laborais se dará ao limite máximo legal de **1 (hum) ano**, ou seja, mediante a divisão em **12 (doze) parcelas** equivalentes determinadas pela divisão de cada crédito respectivo.

O início dos pagamentos se dará junto ao 30º dia, contados a partir da aprovação em assembleia geral de credores nos termos da legislação.

Finalizando será aplicado o deságio de 20% para a classe dos trabalhistas, em contraponto, a empresa informa que não promoverá reduções da jornada e compensação de jornada para que não ocorram maiores prejuízos junto à coletividade dos credores laborais.

6.2 CLASSE III e IV – CREDORES QUIROGRAFÁRIOS E BENEFICIÁRIOS FISCAIS ME – EPP

Já com relação aos credores citados nas classes III e IV, a empresa propõe junto às respectivas classes aplicação de deságio de 50% para que a



Recuperada possa arcar com os débitos e promover o seu soerguimento junto aos meios.

Eis que, a Recuperada possui poucos bens móveis passíveis de alienação e também não apresenta nenhum bem imóvel ou ativo relevante que possa ser utilizado para sua reestruturação.

A reestruturação dependerá basicamente e na melhor das hipóteses, aos efeitos da alavancagem empresarial que está sendo buscada junto de colegas empresários do mesmo ramo de atuação e junto ao folego de mercado que a Recuperada se socorre ao judiciário com o presente pedido de recuperação judicial.

Neste sentido, a Recuperanda informa que observando sua capacidade de pagamentos e a valoração nominal de cada crédito referente ao passivo atual e/ou consolidado junto ao Quadro Geral de Credores definitivo.

Pensando nesta coletividade de credores e a manutenção de boas relações com a empresa, a Recuperada inicialmente requereu a aplicação de deságio de 70% junto ao poder judiciário conforme corrobora petição inicial do processo principal.

Logo, visando a satisfação dos credores aqui presentes e observando a capacidade de pagamentos da Recuperanda neste período pandêmico considerando também a baixa perspectiva de retomada da economia nacional em curto prazo, requer seja aplicado o deságio de 50% da classe dos credores.

Por fim, expõe a coletividade de credores responsável pela aprovação deste plano, o parcelamento em 3 (três) anos ou 72 meses, cujas parcelas se darão de forma mensal, cujo vencimento ocorrerá após o decurso do prazo de 1 ano da aprovação do plano de recuperação judicial, com vencimento em todo 15º dia de cada mês

Assim, expõe que as parcelas devem obedecer à proporcionalidade de cada crédito respeitando o valor mínimo de parcelas no valor de R\$ 2.000,00 por credor até o respectivo saldo, todavia, os credores com valores menores serão quitados no prazo de 12 (doze) meses.

7. MEIOS DE RECUPERAÇÃO

A Recuperada visando transpor a atual situação de crise e voltar a ter equilíbrio financeiro concomitantemente ao pagamento aos seus credores e a manutenção dos empregos gerados, produzindo riqueza e a movimentação de capital à região do ABC e promovendo a função social junto à implementação das medidas aqui descritas trazendo benefício a todos os seus credores.



Bastando o presente pedido de recuperação judicial e a aprovação do presente plano de recuperação judicial visando readequar suas atividades e efetuar todas as alterações e medidas necessárias para equalização de suas entradas e saídas de caixa.

A Recuperanda, ainda vem alterando diversos quesitos vitais em suas atividades, sendo que já efetuou variados cortes em seu custo fixo/produção, alterou a locação do galpão para um de menor onerosidade, readequou profissionais na área administrativa, fazendo com que houvesse sinergia entre as áreas e fossem supridos os gargalos operacionais, diminuindo drasticamente as despesas de gastos e tempo referentes à retrabalhos e/ou ocorrência de horas extras.

Por estes motivos, e para que seja possível dar prosseguimento à revitalização das atividades, trazendo apenas ações benéficas aos credores, após a aprovação deste plano de recuperação judicial devidamente fundamentada no artigo 50 da lei 11.101/2005.

Corroborando ainda, ficando a empresa autorizada por seus credores a buscar os mais viáveis meios de recuperação, tais como: I - Cisão, Incorporação, Fusão ou transformação de sociedade; II - Constituição de Subsidiária Integral, Plano de Recuperação Judicial; em pior das hipóteses, inclusive mediante IV - alteração do controle societário mediante dilatação do capital social.

8. CONSIDERAÇÕES FINAIS

O Plano de Recuperação Judicial proposto atende aos princípios da Lei de Recuperação Judicial, Extrajudicial e Falência do Empresário e da Sociedade Empresária (Lei nº. 11.101, de 9 de Fevereiro de 2005 e recentemente atualizada pela Lei nº 14.112/20- "Nova Lei de Recuperação de Empresas"), garantindo os meios necessários para a recuperação econômico financeira da *VISÃO PROJETOS E ENGENHARIA EIRELI* em Recuperação Judicial.

Neste sentido foram apresentados diferentes meios para a Recuperação Judicial no Plano de Recuperação Judicial, sujeito de boa-fé à sugestões e alterações pela credores objetos deste documento, nos exatos termos do artigo. 56º, 3º, da Lei supracitada.

Salienta-se que o Plano de Recuperação Judicial apresentado demonstra a viabilidade econômico-financeira da *VISÃO PROJETOS E ENGENHARIA EIRELI* através de diferentes projeções, desde que as condições propostas para o pagamento aos credores sejam aceitas.

Importante ainda destacar que um dos expedientes recuperatórios ao teor do artigo 50 da referida Lei de Recuperação de Empresas, é a



“reorganização administrativa”, medida que foi iniciada e ainda em período de implementação.

Portanto, com as projeções para os próximos anos favoráveis ao mercado onde a *VISÃO ENGENHARIA* exerceu seu ramo de atuação, aliado ao grande *know-how* adquiridos desde a sua abertura, combinado ao conjunto de medidas ora proposto neste Plano de Recuperação Judicial, fica demonstrado à efetiva possibilidade da continuidade dos negócios com a manutenção e ampliação na geração de novos empregos, além do pagamento dos débitos vencidos e vincendos, voltando a sua boa saúde empresarial.

9. NOTA DE ESCLARECIMENTO

O trabalho técnico desenvolvido na elaboração deste Plano de Recuperação Judicial deu-se através da modelagem das projeções financeiras de acordo com as premissas apresentadas.

Estas indicam o efetivo potencial de geração de caixa da empresa e conseqüentemente a capacidade de amortização da dívida devendo-se notar que o estudo da viabilidade econômico-financeira se fundamentou na análise dos resultados projetados para a *VISÃO*, contendo estimativas cabíveis e lícitas de pagamento aos credores e o seu efetivo soerguimento dependerá, além dos fatores internos cujas alterações já estão vigentes.

Além das análises dos fatores externos que envolvem riscos e incertezas quanto à sua efetivação, eis que dependem em partes destes fatores externos econômicos em sentido amplo face à grave crise vivenciada em consequência da crise da Covid-19, para o amplo soerguimento junto ao mercado e inclusive.

As projeções para o período compreendido em 3 (anos) anos foram realizadas com base em informações concedidas da própria empresa e das suas expectativas em relação ao comportamento de mercado, preços, estrutura de custos e valores do passivo inscrito no processo e as medidas gerenciais tomadas recentemente.

Assim os fatores externos compreendem de suma importância ao bom andamento das atividades da Recuperanda, dependente em partes da importação de insumos, determinadas pelas mudanças na conjuntura econômica nacional e a sua plena retomada e aquecimento de mercado.

Proporcionando alterações de comportamentos empresariais e atos de cunho gerencial adotados inicialmente, tentando para elaborar as presentes proposições junto à classe de credores detendo plena consciência, e postulando sua aprovação junto a classe de credores, cujos reflexos que irão gerar os resultados apresentados neste trabalho.



10. CONCLUSÃO

Este Plano de Recuperação Judicial implica no objetivo e real dos créditos anteriores ao pedido, e obriga a empresa *VISÃO PROJETOS E ENGENHARIA EIRELI*, em Recuperação Judicial, e todos os Credores a ela sujeitos nos termos do artigo 59 da Lei de Recuperação e Falência. A sentença concessiva da Recuperação Judicial constitui título executivo judicial, novando e substituindo todas as obrigações sujeitas à Recuperação Judicial.

A *VISÃO* acredita veementemente que elaborou este Plano de Recuperação Judicial, e os referidos procedimentos previstos neste plano de reestruturação administrativa, operacional e financeira, de tal maneira como as correspondentes projeções econômico-financeiras detalhadas neste documento, desde que sejam implementadas e realizadas após angariar folego junto à coletividade de credores e o prosseguimento de sua atividade, possibilitando que se mantenha como empresa viável e rentável.


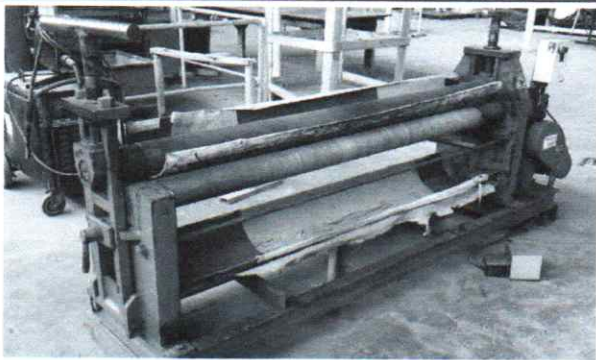
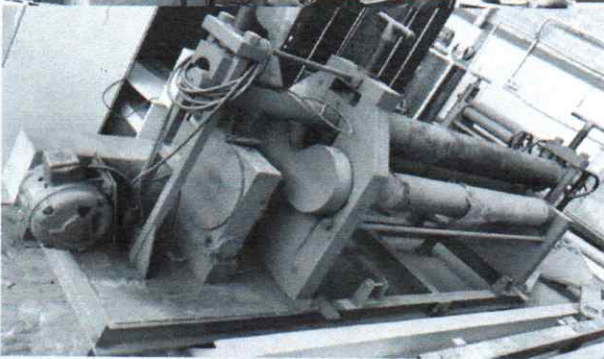

O presente plano desenvolvido para atender, dentre outras coisas, os princípios gerais de direito, as normas da Constituição Federal, as regras de ordem pública e este Plano de Recuperação Judicial também proporciona aos Credores maiores benefícios com sua aplicação, eis que sua desaprovação não convém a nenhum dos envolvidos.

11. EM ANEXO LAUDO DE MÁQUINAS/AVALIAÇÃO DOS EQUIPAMENTOS DA EMPRESA.



Relação de ativos





REVISÃO: 00
 DATA: 23/03/2021
 ELABORADO: Caroline
 CONTATO: 11 99848-7883

Item	Quant	Foto	Descrição	Valor unit.	Valor total
1	1		Calandra Marca: IMAG Maquina especial para fabricação de tubos de Ø120x2000 e Ø150x2000 esp.=1,2mm Rolo diâmetro 115	R\$ 25.000,00	R\$ 25.000,00
2	1		Calandra Marca: IMAG Capacidade: até 3/8"x 2000 Rolo diâmetro 160	R\$ 45.000,00	R\$ 45.000,00
3	1		Calandra Marca: CALFRAN Capacidade: até 3/4" x 2000 Rolo diâmetro 250	R\$ 65.000,00	R\$ 65.000,00
4	1		Ponteadeira Marca: PRESOL Capacidade: até 1/8" 280 amperes	R\$ 15.000,00	R\$ 15.000,00

Eng. Juvenal Bonifácio Junior
 CREA Nr: 0601724058
 CPF Nr: 063.564.718-40

Relação de ativos



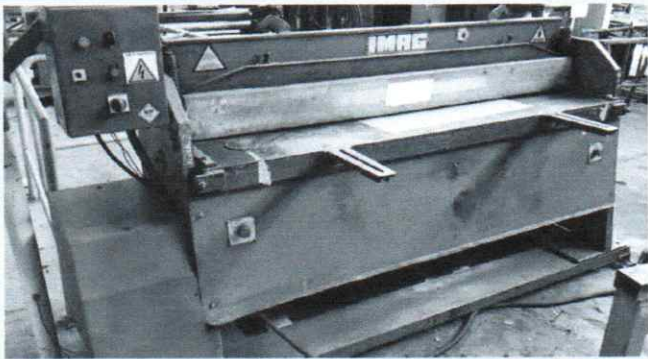

 REVISÃO: 00
 DATA: 23/03/2021
 ELABORADO: Caroline
 CONTATO: 11 99848-7883

Item	Quant	Foto	Descrição	Valor unit.	Valor total
5	1		Máquina de solda inversora Marca: ESAB Modelo: Heliarc 255 amperes Refrigerada a água e com rampa de soldagem	R\$ 30.000,00	R\$ 30.000,00
6	1		Máquina de solda mig Marca: ESAB Modelo: Origo Feed 304 amperes Cabeçote removível Bitóla de arame até 2,0mm	R\$ 25.000,00	R\$ 25.000,00
7	1		Torno automático mecânico Marca: TURRI Modelo: T-250 Capacidade: Ø500x2300 de barramento	R\$ 75.000,00	R\$ 75.000,00
8	1		Furadeira e fresa de coluna semiautomática Marca: MILLMASTER Modelo: ZN5030B Capacidade: Furação de Ø5 até Ø35mm	R\$ 25.000,00	R\$ 25.000,00

 Eng. Juvenal Bonifácio Junior
 CREA Nr: 0601724058
 CPF Nr: 063.564.718-40

Relação de ativos





 REVISÃO: 00
 DATA: 23/03/2021
 ELABORADO: Caroline
 CONTATO: 11 99848-7883

Item	Quant	Foto	Descrição	Valor unit.	Valor total
9	1		Furadeira Radial semiautomática Marca: VOEST Modelo: Kmfa 71/4 Capacidade: Furação de Ø8 até Ø100mm	R\$ 45.000,00	R\$ 45.000,00
10	1		Plasma de corte Marca: HIPERTHERM Modelo: Power max 45 Capacidade: Corte de chapa de 1 a 1".1/2"	R\$ 28.000,00	R\$ 28.000,00
11	1		Guilhotina Marca: IMAG Modelo: T16mE Capacidade: Corte de chapa 1/4"x3000 .	R\$ 50.000,00	R\$ 50.000,00
12	1		Prensa Marcon Capacidade: 30 ton	R\$ 3.500,00	R\$ 3.500,00

 Eng. Juvenal Bonifácio Junior
 CREA Nr: 0601724058
 CPF Nr: 063.564.718-40

Relação de ativos

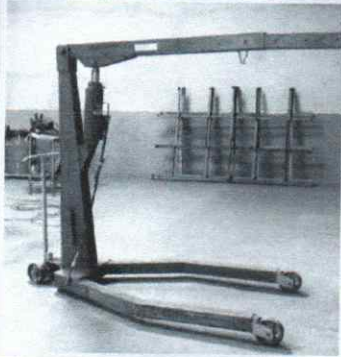



 REVISÃO: 00
 DATA: 23/03/2021
 ELABORADO: Caroline
 CONTATO: 11 99848-7883

Item	Quant	Foto	Descrição	Valor unit.	Valor total
13	1		Plataforma elevatória elétrica	R\$ 18.500,00	R\$ 18.500,00
14	4		Parafusadeira de impacto Quantidade 4pçs	R\$ 300,00	R\$ 1.200,00
15	1		Máquina de solda MIG Marca: ESAB Modelo: 257 amperes	R\$ 4.000,00	R\$ 4.000,00
16	1		Serra de fita Marca: S. Ramos Modelo: 260 Capacidade: 200mm	R\$ 15.000,00	R\$ 15.000,00

 Eng. Juvenal Bonifácio Junior
 CREA Nr: 0601724058
 CPF Nr: 063.564.718-40

Relação de ativos



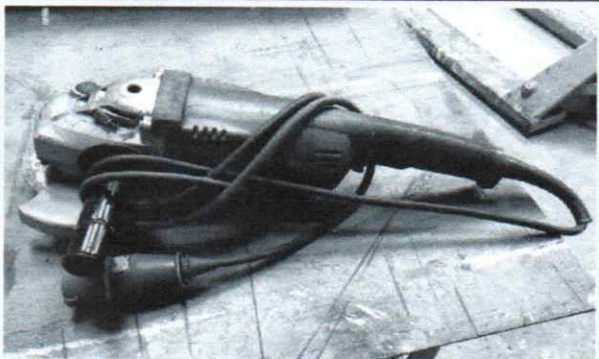

REVISÃO: 00
 DATA: 23/03/2021
 ELABORADO: Caroline
 CONTATO: 11 99848-7883

Item	Quant	Foto	Descrição	Valor unit.	Valor total
17	1		Girafa tipo guindaste Capacidade: 2 ton	R\$ 3.000,00	R\$ 3.000,00
18	2		Maquina de solda MIG Marca Esab Modelo: Smachueld 257ª Quantidade 02pçs	R\$ 6.000,00	R\$ 12.000,00
19	1		Furadeira de coluna Moto mil Modelo: 3/4 Pol. 1.0 HP 220V - MOTOMIL-RDM-2801F	R\$ 3.000,00	R\$ 3.000,00
20	1		Calandra de perfil UTEC Capacidade: 2" x 1,5	R\$ 8.000,00	R\$ 8.000,00

Eng. Juvenal Bonifácio Junior
 CREA Nr: 0601724058
 CPF Nr: 063.564.718-40

Relação de ativos




 REVISÃO: 00
 DATA: 23/03/2021
 ELABORADO: Caroline
 CONTATO: 11 99848-7883

Item	Quant	Foto	Descrição	Valor unit.	Valor total
21	1		Frizadeira Marca Millmaster Capacidade: 1,5mm	R\$ 12.000,00	R\$ 12.000,00
22	1		Frizadeira Marca Millmaster Capacidade: 1,2mm	R\$ 10.000,00	R\$ 10.000,00
23	15		Esmerilhadeira 7" Bosch Quantidade 15pçs	R\$ 300,00	R\$ 4.500,00
24	4		Esmerilhadeira SDS Makita Quantidade 4pçs	R\$ 400,00	R\$ 1.600,00

 Eng. Juvenal Bonifácio Junior
 CREA Nr: 0601724058
 CPF Nr: 063.564.718-40

Relação de ativos

REVISÃO: 00
DATA: 23/03/2021
ELABORADO: Caroline
CONTATO: 11 99848-7883

Item	Quant	Foto	Descrição	Valor unit.	Valor total
25	1		Compressor Schulz Modelo: Pratic Air CSL 20	R\$ 5.000,00	R\$ 5.000,00
26	1		Kit Moto Compressor portátil Schulz Modelo: SCHULZ-CSI-8525-AIR Capacidade: 25 litros	R\$ 1.000,00	R\$ 1.000,00
27	5		Esmerilhadeira 4.1/2" Bosch Quantidade 5pçs	R\$ 300,00	R\$ 1.500,00
28	1		Estoque matéria prima aproximadamente 4000 kg e portico e materiais diversos	R\$ 85.200,00	R\$ 85.200,00

Eng. Juvenal Bonifácio Junior
CREA Nr: 0601724058
CPF Nr: 063.564.718-40



Relação de ativos

REVISÃO: 00
 DATA: 23/03/2021
 ELABORADO: Caroline
 CONTATO: 11 99848-7883

Item	Quant	Foto	Descrição	Valor unit.	Valor total
29	1		mesas, armarios de escritorio e 10 maquinas (computadores usados),	R\$ 44.000,00	R\$ 44.000,00
Observações:				Valor total	R\$661.000,00

VISÃO PROJETOS E ENGENHARIA - EIRELI
 CNPJ: 26.199.140/0001-24 IE: 286.436.045.119
 Rua Guarani, 938 Bairro Conceição - Diadema / SP CEP: 09991-060
 Fone: (11) 4057-5100 e-mail: visao@engenhariavisao.com.br

Eng. Juvenal Bonifácio Junior
 CREA Nr: 0601724058
 CPF Nr: 063.564.718-40

Este documento é cópia do original, assinado digitalmente por JOSE EDUARDO ALBUQUERQUE OLIVEIRA e Tribunal de Justiça do Estado de São Paulo, protocolado em 11/05/2021 às 17:49, sob o número W1RJ21700052187. Para conferir o original, acesse o site <https://esaj.tjsp.jus.br/pastadigital/pg/abrirConferenciaDocumento.do>, informe o processo 1011807-07.2020.8.26.0161 e código 450D251.